



日本ビジネスシステムズ株式会社（5036）

会社説明

2023 / 02 / 09

Japan Business Systems, Inc.



目次



- **会社紹介** **3**

- **中期経営計画(23/9-25/9)** **9**

1. 会社紹介

会社概要

名称

日本ビジネスシステムズ株式会社

東京証券取引所スタンダード市場 証券コード：5036

本社

東京都港区虎ノ門

設立

1990年10月4日

資本金

5億3,963万円

代表者

代表取締役社長 牧田幸弘

社員数

2,296名（2022年9月末）

事業内容

クラウドインテグレーション

クラウドサービス

ライセンス・関連機器のリセール

事業拠点

(2022年9月末現在)

国内 **6** 拠点

東京本社

北海道・中部・西日本・九州・沖縄

海外 **5** 拠点

JBS USA・Mexico・上海

香港・シンガポール

ミッション・ビジョン・バリュー



Mission | 企業理念

優れたテクノロジーを、親しみやすく

Vision | 目指す姿

社会のデジタル変革をリードする No.1クラウドインテグレーター

Value | 行動指針

Customer First	「お客さまの期待を超える」
Diversity & Inclusion	「一人ひとりの個性を大切に」
Integrity	「誠実かつ、ひたむきに」
Passion for Technology	「情熱を持ってテクノロジーを追求」
Commitment to Growth	「挑戦と成長」

事業パートナー

戦略パートナー拡充やM&A 積極的に検討

CLoud PARTNERS

Microsoft Partner
Azure Expert MSP
Microsoft

Adobe

AvePoint

SAP® Concur® Partner

GitHub

ORACLE

Red Hat
Advanced Business Partner

SAP Partner

veeam

NETwork PARTNERS

ARTERIA

colt

EQUINIX

IIJ
Internet Initiative Japan

SoftBank

SECURITY PARTNERS

FORTINET

jamf

paloalto

TANIUM

Trellix

TREND MICRO

zscaler

PLATForm PARTNERS

aws

CISCO Partner
Premier Integrator

Citrix
Partner Platinum Solution Advisor

DELL Technologies
PLATINUM PARTNER

Hewlett Packard Enterprise

hp

HUAWEI

Gold Business Partner

IBM

Lenovo

NetApp®

OpsRamp

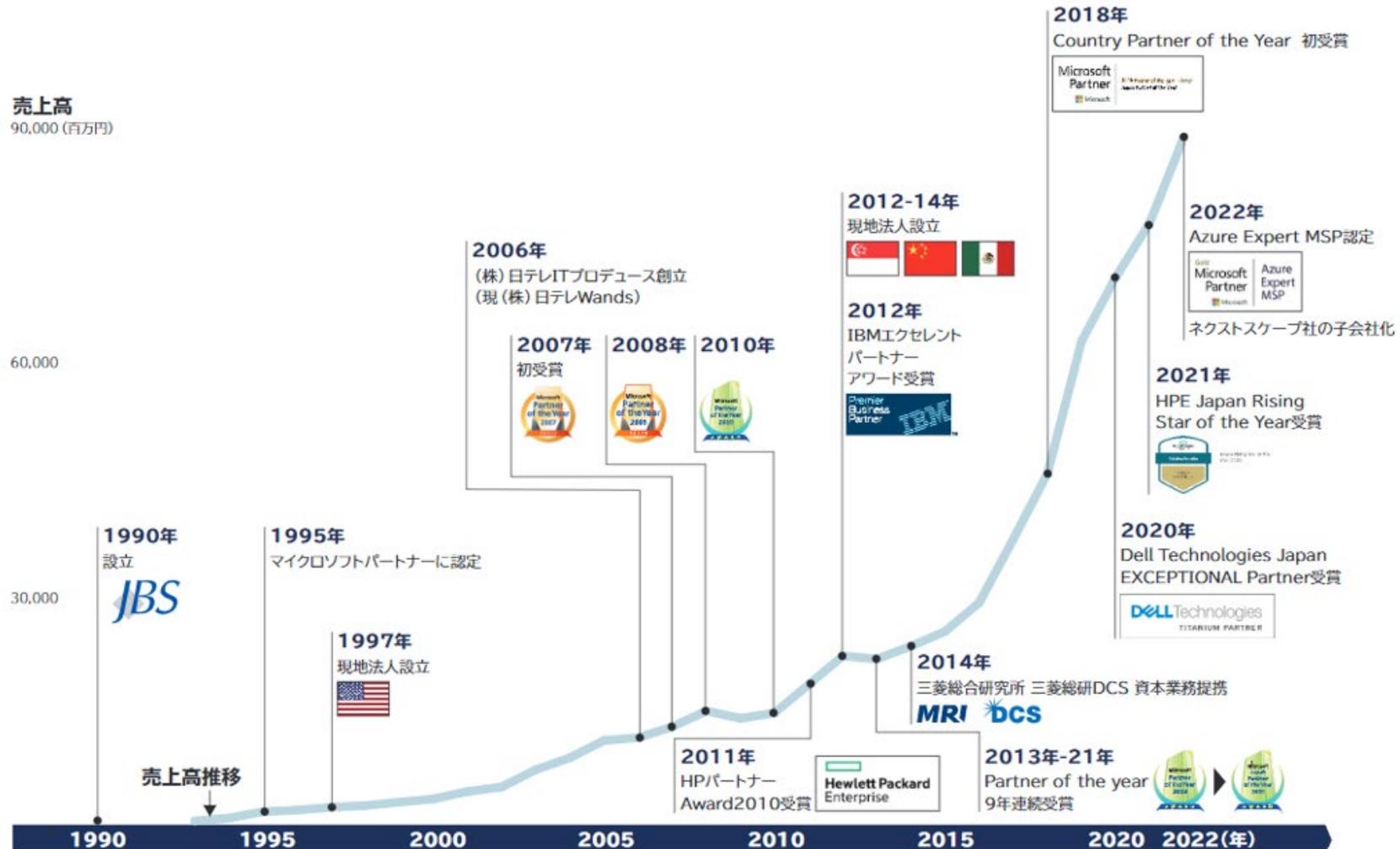
VERITAS

vmware®

αFUSION

沿革 — JBSの歴史

1990年創業
2000年～ エンタープライズ市場に特化 2010年～ クラウドインテグレーターとして成長



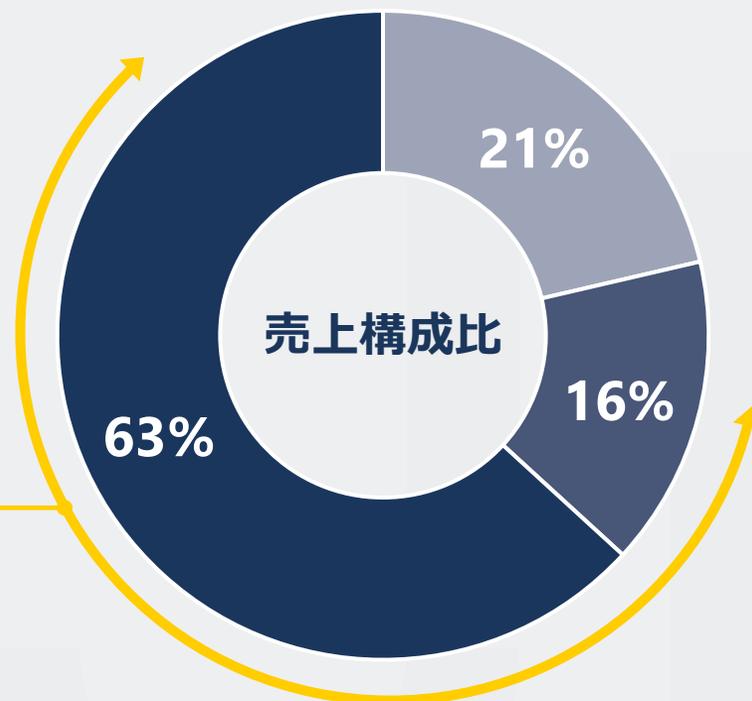
事業セグメント

3つの事業セグメント
ストック収益比率 62%

3 ライセンス&プロダクツ事業

ライセンス・関連機器のリセール

ストック収益 : 62%



1 クラウドインテグレーション事業

マイクロソフトの3クラウドを中心としたクラウド製品の導入・開発等支援

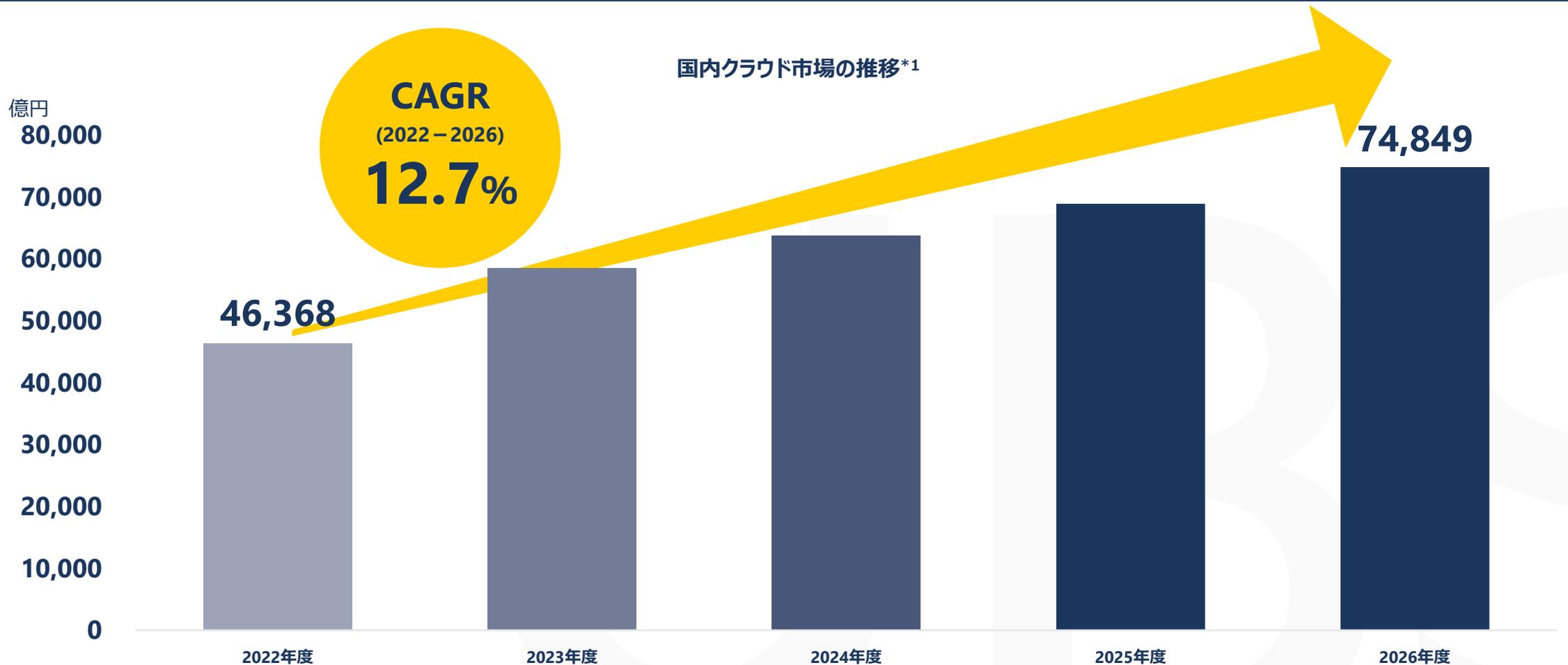
2 クラウドサービス事業

クラウド利活用における保守・運用サポート

2. 中期経営計画

市場背景：国内クラウド市場の見通し

2022年度 4.6兆円 ⇒ 2026年度 7.5兆円

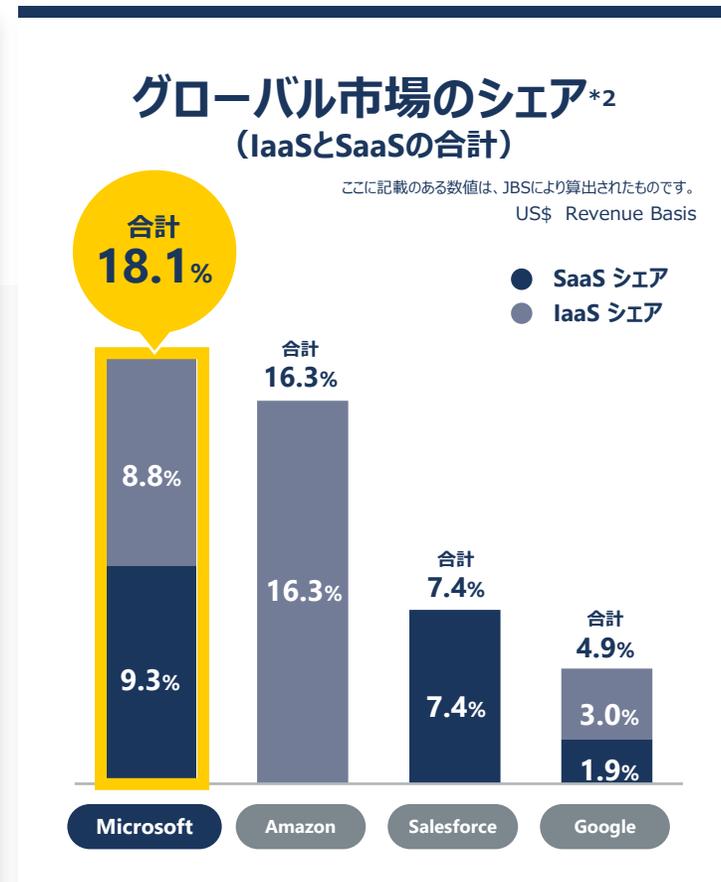
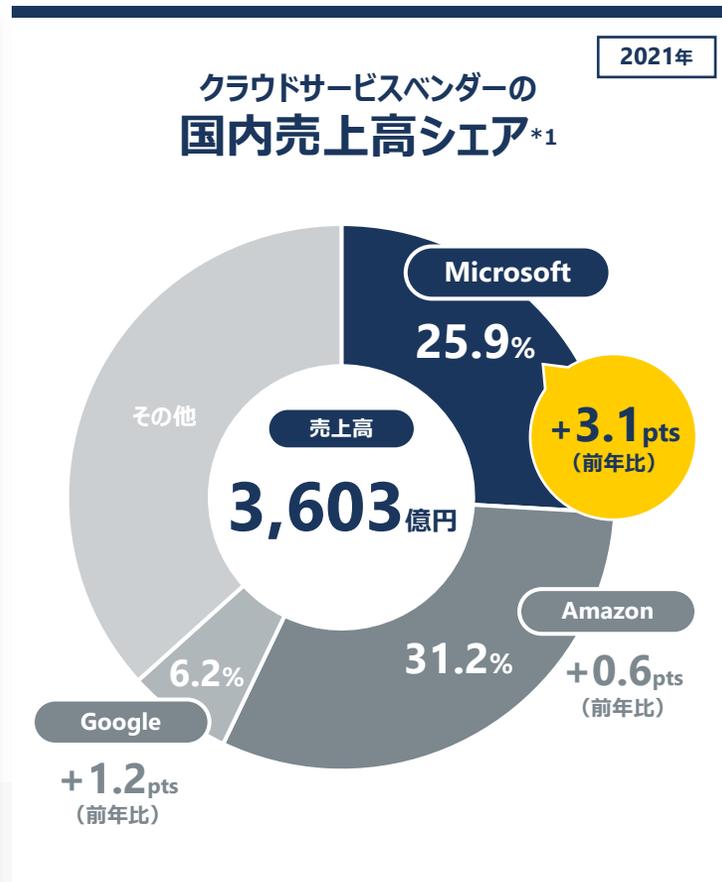
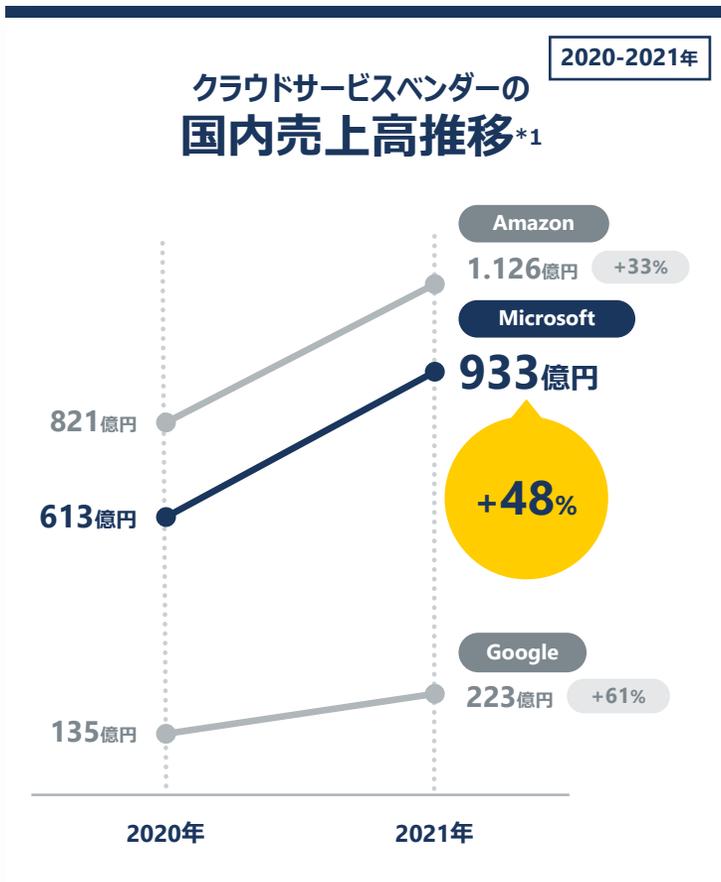


出所:MM総研「国内クラウドサービス需要動向調査」

*1 国内企業28,868社の各クラウドサービス（パブリッククラウド及びプライベートクラウド）への支出額の合計額

市場背景：Microsoft Cloud の高い成長性

Microsoft Cloud 国内シェア拡大傾向 SaaS/IaaSの組合せ グローバル最大シェア



※グラフはGartner®リサーチに基づきJBSが作成したものです。ここに記載のある数値は、JBSにより算出されたものです。

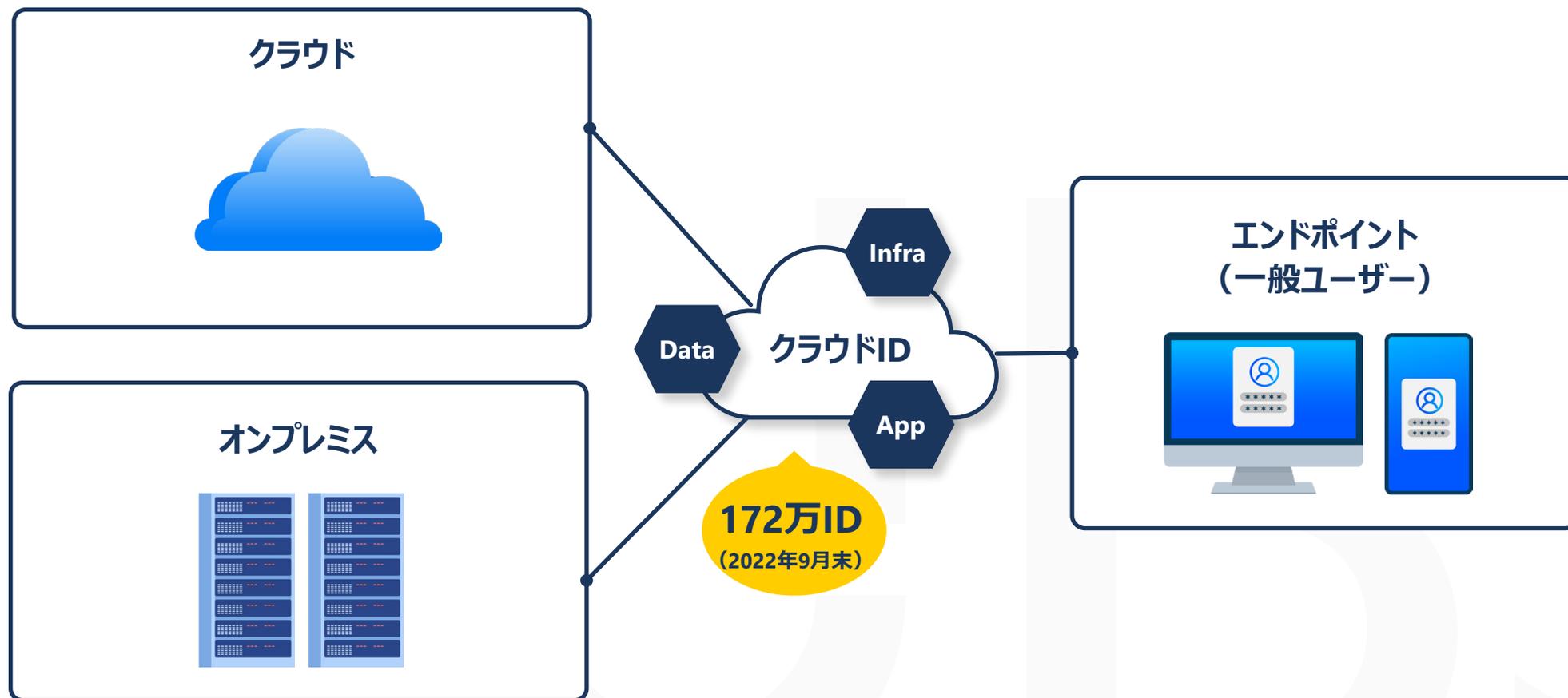
出典：※1. Gartner, Market Share: IT Services, Worldwide 2021, Dean Blackmore, et al., 8 April 2022 Service= Infrastructure as a Service, Country= Japan, Vendor Revenue Constant Currency, 1\$=¥106.79(2020), ¥109.79(2021)

※2. Gartner, Market Share: Enterprise Public Cloud Services, Worldwide, 2021, Colleen Graham, et al., 26 May 2022 SaaS and IaaS Market Share

GARTNERは、Gartner Inc.または関連会社の米国およびその他の国における登録商標およびサービスマークであり、同社の許可に基づいて使用しています。All rights reserved.

クラウドID : クラウド・オンプレミスのインフラ・アプリ環境を結ぶキー

ID確保 ⇒ Infra/App/Data 提案機会増



JBSのDX支援サービス



JBS Cloud Suite

企業や組織のクラウド DX 推進を支援する垂直統合型サービス群



Cloud
Premium
Services

ITサービス

クラウド構築から運用までのワンストップソリューション



Smart
Cloud
Controller

ITマネジメント

クラウド運用管理システム

JBSの取得資格

Azure Expert マネージドサービスプロバイダー



Azureの最上位パートナー認定プログラム
外部監査により専門性や実績が証明されたパートナーのみが認定される資格

Advanced Specialization



Advanced Specialization

深い専門知識や経験を有し、最高水準のサービスとサポート提供可能なパートナーのみが認定される資格

4分野で認定取得

- Infra と Microsoft Azure の特殊化へのデータベース移行
- Windows Virtual Desktop
- ID およびアクセス管理
- 脅威からの保護

人的資本経営

採用強化 × 人材スキルシフト

採用

新卒採用目標



キャリア採用目標



200名程度/年



100名超/年

成長に向けた仕組みづくり

人材ポートフォリオ

上流設計・アプリ開発・セキュリティ領域の人材強化

エンゲージメント

低離職率の維持（2022年9月期：7.7%）
従業員1人当たりの売上対前期比 **109%**

Diversity & Inclusion

女性管理職登用にに向けた具体的計画の策定

人事施策（ソフト）

オンボーディング

階層別研修制度

えるぼし(3つ星)

ブラザーシスター制度

資格取得奨励制度

トモニン

アルムナイ制度

豊富なEラーニング

ヘルスケアアプリ導入

福利厚生（ハード）



CAFE & DINING



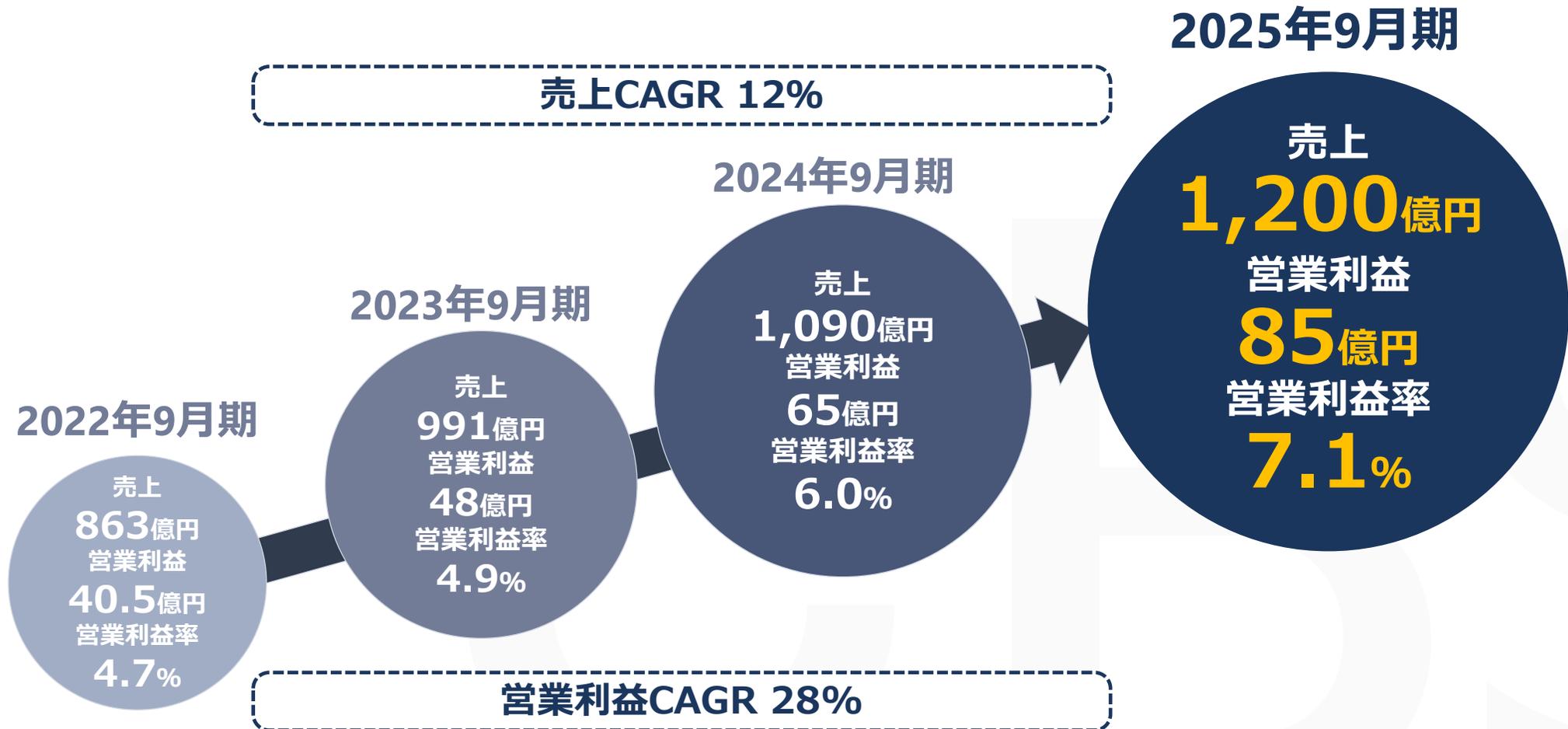
トレーニングセンター



社宅

中期経営計画(23/9 – 25/9)

クラウド IDを軸に、エンタープライズ市場のDX を牽引



事業セグメント構成の将来像

～2025年 全体スケールアップ
2026年～ クラウドサービス比率アップ





優れたテクノロジーを、親しみやすく